

## ORLEN PUBLIKUJE WYNIKI FINANSOWE ZA DRUGI KWARTAŁ 2018 ROKU. „REKORDOWE REZULTATY POMIMO TRUDNYCH WARUNKÓW”

PKN Orlen zaprezentował dziś wyniki finansowe za drugi kwartał 2018 roku. Spółka chwali się, że segment detaliczny osiągnął najwyższy w historii rezultat EBITDA wg LIFO na poziomie 677 mln złotych, przy jednoczesnym wzroście wolumenów sprzedaży o 5%.

Konferencję prasową na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych otworzył Zbigniew Leszczyński, członek zarządu ds. rozwoju. „Orlen uzyskał bardzo dobry rezultat pomimo trudnej sytuacji makroekonomicznej” – powiedział. „Głównym czynnikiem wpływającym na sytuację makroekonomiczną była drożęjąca ropa naftowa” – zaznaczył Leszczyński. Jak informuje koncern, średnia cena ropy Brent wzrosła o prawie 50%.

W drugim kwartale 2018 roku Orlen osiągnął EBITDA wg LIFO na poziomie 2,1 mld złotych. Wolumeny sprzedaży wzrosły w stosunku do ubiegłego roku o 2%. Z kolei w tym samym okresie przychody skoczyły o 16%.

„Obszar detalu przyzwyczał nas do tego, że bije kolejne rekordy, teraz nie było inaczej” – powiedział Leszczyński, komentując wyniki segmentu detalicznego. Rezultat EBITDA wg LIFO osiągnął tam pułap 677 mln złotych, co jest najwyższym wynikiem w historii płockiego koncernu. Spółka zaznaczyła, że w drugim kwartale 2018 roku dynamicznie rozwijała sieć swoich stacji, która pod koniec tego okresu liczyła 2782 obiekty. „Wprowadziliśmy nowe paliwa, które spotkały się z uznaniem klientów. Rozwijamy także ofertę produktów pozapaliwowych” – dodał Leszczyński.

„Nie zapominamy o długofalowej budowie wartości PKN Orlen – rozpoczęliśmy program rozwoju petrochemii. W końcu czerwca ruszyła też najnowocześniejsza w Europie elektrownia gazowo-parowa w Płocku. Tym samym, PKN Orlen stał się piątą grupą energetyczną o mocy zainstalowanej 1,9 GW. Obecnie produkowana przez grupę energia elektryczna pozwala na zaspokojenie potrzeb 8 mln gospodarstw domowych” – dodał Leszczyński.

Podczas prezentacji omówiono też kwestię dostaw ropy dla Orlenu. „Konsekwentnie zwiększamy nasze bezpieczeństwo paliwowe. Odebraliśmy dostawę ropy z Iranu, podpisaliśmy umowę z Saudi Aramco” – poinformował Zbigniew Leszczyński.

Władze spółki zaznaczyły też, że planowane przejęcie Grupy Lotos przez PKN Orlen przebiegać ma zgodnie z koncepcją zadeklarowaną w liście intencyjnym. Płocki koncern skupia się na teraz na due diligence Lotosu oraz na przygotowywaniu wniosku do Komisji Europejskiej w sprawie przejęcia. Trwają też prace nad analizami rynkowymi.

O szczegółach wyników opowiedział Wiesław Protasewicz, członek zarządu ds. finansowych. „W

drugim kwartale 2018 roku osiągnęliśmy dobre wyniki finansowe. Zysk netto za drugi kwartał wyniósł 1,73 mld zł, był wyższy o 20 mln zł. Zysk netto za pierwsze półrocze to 2,817 mld złotych. Jest to wynik niższy niż w pierwszym półroczu 2017 roku z uwagi na wyniki makroekonomiczne. W drugim kwartale bieżącego roku wypracowaliśmy 1,9 mld zł przepływów z działalności operacyjnej.

O sytuacji makroekonomicznej, w której przyszło działać Orlenowi, opowiedział Rafał Warpechowski, członek zarządu ds. planowania i sprawozdawczości. „W sytuacji makroekonomicznej najważniejszą zmianą, która przełożyła się na wszystko inne, jest cena ropy, o 24 dolary droższa niż w roku poprzednim. Jeśli nałożymy na to osłabienie złotówki, to ropa zdrożała w ciągu 3 miesięcy o 15%. Drożęca ropa to wyższy koszt zużyć na własne potrzeby, to też większy wkład w petrochemię.” – powiedział.

Warpechowski przedstawił też statystyki dotyczące pracy stacji paliwowych Orleu. Według spółki, w ciągu trzydziestu minut punkty te sprzedają 2200 kaw, 3000 hot dogów, 400 tys. litrów paliwa i obsługują 19 tys. klientów.